

SECURITY SOLUTIONS SHOW



Paolo Mantovani,
Presidente di Fiera di
Vicenza

L'importanza che la questione della Sicurezza sta assumendo è confermata anche dalla nascita di nuove iniziative dedicate proprio all'antintrusione e alla sorveglianza. In Fiera di Vicenza, per esempio, debutta dal 4 al 6 ottobre 2013 Security Solutions Show, il nuovo modello fieristico che interpreta le tecnologie per la sicurezza in chiave innovativa, rispondendo alle richieste di un mercato sempre più selettivo.

Per conoscere le peculiarità di questa manifestazione e le motivazioni che hanno portato

gli organizzatori a portare avanti il progetto, abbiamo posto qualche domanda a Paolo Mantovani, Presidente di Fiera di Vicenza.

IL PERCORSO DELLA SICUREZZA

- Produzione e distribuzione
- Applicazione
- Associazioni
- **EVENTI**
- Normativa

IP che ha rivoluzionato il modo di fare e di vendere sicurezza; dallo scouting sulle innovazioni di mercato al marketing strategico; dai numeri del mercato italiano e mondiale, fino alle più efficaci tecniche di comunicazione e di vendita.

Perché le aziende dovrebbero trarre vantaggi, in termini di business, da questo evento?

Security Solutions Show nasce da una attenta targettizzazione della domanda e dell'offerta del comparto di riferimento e dal recepimento delle esigenze espresse dai principali player del settore. In questo senso si pone quale strumento a disposizione delle aziende per rafforzare e sviluppare rapporti commerciali nazionali ed internazionali. Sarà dunque un contenitore altamente qualificato per produttori e distributori, ma anche un osservatorio attento ad ogni variazione del mercato e una piattaforma di lancio di nuove soluzioni per la sicurezza.

Essendo la prima edizione, avrete puntando molto sulle attività di promozione e divulgazione. Quali strategie avete adottato per lanciare la manifestazione in Italia e all'estero?

La Manifestazione sarà caratterizzata da una vocazione internazionale sempre più marcata, che affonda le proprie radici nelle relazioni sviluppate negli anni dal polo vicentino e che si rafforzerà con l'invito in fiera a selezionati buyer esteri. In questa direzione va l'accordo siglato con la Camera di Commercio italo - tedesca al fine di favorire la presenza dell'offerta e della domanda d'oltralpe. La spinta verso l'internazionalizzazione si rafforza anche con la Partnership strategica messa in campo con un'associazione di categoria di primaria importanza come Assosicurezza, da sempre attenta allo sviluppo dell'export.

Avete pensato di creare sinergie con altri settori/eventi collegati?

Una delle grandi novità di questo nuovo format è la concomitanza e contiguità con consolidati appuntamenti che da anni vanno in scena in Fiera di Vicenza, come AllDigital (il Forum professionale sulle tecnologie digitali) e MEB (il Salone dedicato al settore delle elettroforniture): una scelta che favorirà la confluenza di visitatori evoluti provenienti da settori operativi diversi ma sempre più integrati nella sicurezza, come quelli digitale ed elettrico e che incentiverà l'interazione e il dialogo tra tecnologie, operatori e linguaggi ormai interconnessi.

Quali enti/associazioni sostengono questo progetto?

Security Solutions Show sta già riscuotendo grande interesse tra i professionisti della sicurezza. Ne sono conferma i patrocini già garantiti dalle più rappresentative associazioni del settore. Tra loro ci sono Assosicurezza, A.I.P.S (Associazione Installatori Professionali Sicurezza), A.I.PRO.S (Associazione Italiana Professionisti della Sicurezza), AIPSA, ANFOV (Associazione per la convergenza nei servizi di comunicazione), ANIE Sicurezza, Assotel e ASIS International. Si tratta di un'ottima premessa, che sottolinea l'entusiasmo con cui questi importanti organismi appoggiano fin da ora l'innovativo modello fieristico.

Quali sono le caratteristiche dell'esposizione? E a chi è dedicata?

Security Solutions Show, pur raccogliendo il testimone di un format precedente, dedicato al medesimo settore, è un progetto integralmente nuovo, che Fiera di Vicenza ha ideato come segnale di fiducia nei confronti di un mercato dalle grandi potenzialità come quello della sicurezza. Si tratta di una manifestazione che si focalizza su soluzioni per antifurto e antintrusione, videosorveglianza, controllo accessi, domotica e building automation, anche tramite l'utilizzo di tecnologie di comunicazione su IP e che quindi si rivolge a produttori e distributori di queste tipologie di prodotto. Security Solutions Show, oltre ad avere caratteristiche marcatamente business to business, sarà fortemente innovativo e "a misura di soluzione": la soluzione ideale per chi produce, progetta, distribuisce, integra e installa soluzioni di sicurezza. Un evento altamente attrattivo, in grado di calamitare l'attenzione di un vasto bacino di potenziali visitatori, rappresentato da distributori, installatori, system integrator, progettisti, security manager, istituzioni e gestori di infrastrutture critiche.

Come mai avete deciso di puntare su questo mercato?

Nonostante il momento di difficoltà globale, il mercato della sicurezza è oggi un mercato effervescente e sta diventando anche un'importante opportunità di business e un settore dove si stanno sviluppando nuove professionalità. La sicurezza dei cittadini, delle loro case, delle città, delle aziende, è un bisogno primario che va garantito a tutti e Security Solutions Show rappresenta il contributo che Fiera di Vicenza propone al settore, alla sua informazione, al suo aggiornamento, alla sua crescita.

Oltre all'esposizione, sono previste altre forme di "intrattenimento" durante la fiera?

Security Solutions Show nasce come progetto focalizzato sull'integrazione tra gli aspetti espositivi e quelli formativi, informativi e tecnico-divulgativi e sposa un modello di business legato al concetto di soluzione e non solo di prodotto. Non si limiterà a presentare soluzioni, ma sarà in grado di raccontarle, per mostrarne il valore aggiunto, le performance e le reali potenzialità applicative. Per questo le aree dedicate alla formazione professionale e alla divulgazione scientifica rivestiranno un'importanza primaria, snodandosi lungo una serie di percorsi verticali che affrontano il tema della sicurezza a 360 gradi: dalle tendenze in atto ad una tecnologia